

・・・一部抜粋

僕もメジャーよりも空き地を探すほうが得意なので、リゾバは空き地のアルバイト斡旋サイトだよなあと考えた。

で、僕がもう一つここに魅力を感じたのが職業選択の自由があつていいよねと思っている人。

すなわち、お金だけのためにアルバイトをするという考えはあるけれど、それ以上に通常と違うところであるバイトしてみたいという考えの人を集める。

だから、アルバイトとしてお客様を集めるのもいいが、とりあえず集めるなら観光スポットから集めてもいいのだ。

しかし、アルバイト募集率は低いかもしれない。

ということで、リゾバのよさを追求するために、先輩の体験談を読むことにする。


みんなのリゾバ体験記

一言体験談



全国各地でリゾートバイトに勤む先輩リゾートアルバイト達の体験談を、携帯電話を通して現地から届けてもらっています。リアルタイムで届く生の声、「みんなのリゾバ体験記」をご紹介します。全国各地から届けられる生の声に耳を傾けてみて、ご自身のリゾバライフを思い浮かべてみて下さい!! きっと先輩リゾートアルバイト達に負けない素敵な時間を過ごせるのではないのでしょうか?

そして体験談を読むと

 子供のころからの『旅へのあこがれ』を胸に、いざリゾートバイトへ!

子供の頃から旅に出ることにあこがれていました。

『働きながらできる旅はないかい』と考えてインターネットで探していたところ、たまたま「住み込み」という言葉でリゾバ.com(=リゾートバイト)を見つけました。

地元がすごい田舎町で、働き口がコンビニくらいしかなかったのもリゾートバイトをしたきっかけの1つではありますが、やはり、『水戸黄門のような旅へのあこがれ』が捨てきれなかったのが大きかったですね。

ほら、ここに大切なキーワードがある。

子供の頃から旅に出ることにあこがれていました。

『働きながらできる旅はないか』と考えてインターネットで探していたところ、たまたま「住み込み」という言葉でリゾバ.comを見つけました。

働き口がコンビニくらいしかなかった

大自然の中で働いていると、都会では味わえないステキな体験ができるし、世界をみる目線が少し変わると思います。

これを商売人としてみたら、どこにヒントがあるのかおわかりだろうか？

僕が感じ取ったのは

- ・ 旅に出ることが好き
- ・ 働きながら出来るたびはないか？
- ・ 住み込み
- ・ 働き口がコンビニしかない
- ・ 都会では味わえない体験

僕が感じたのはこの5つである。

もっと体験談を読むと、こういうのがある。

・東京、神奈川と、都会での生活ばかりでだったので、真逆の自然に囲まれた場所で今と全く違う環境で生活してみたらどうなんだろう？

・「スノボもっともっとうまくなりたい!」と思ったのがきっかけですね。スキー場の仕事は「無料リフト券」がついて来るっていうのが特に大きかったですね

「大学の長期期間を有効利用しよう!!」
今住んでいる場所とはまったく違うところで、生活してみたかった

体験談を読むと大概がこうなっている。
ということは理想のお客様はもうわかったも同然だ。

すなわち、理想のお客様は

・今いる場所とは違った場所で、仕事と遊びの両方が出来て、旅もできて、都会から離れた人

僕がつかんだキーワードはこれらだった。
ということは、ヤフー検索やグーグル検索において、これらにかかわるキーワードを後はこちらで設定して、その人たちだけを呼び込めばいいということになる。

で、リゾバで得ることが出来るのは

- ・ お金
- ・ 遊び
- ・ 観光
- ・ 都会では味わえない仲間
- ・ ストレスがたまらない健康

こういったところだろう。

実はこれを書いていると自分もしてきたくなくなった（笑

ということはその熱意と情熱、面白さを伝えていけばいいということになる。

もちろん僕はこれから記事を書く上でもある状態を忘れてなんかいけない、ある状態というのは自分の書いている情報は1000万以上の価値に相当すること。要は一言一言が全てお金になるということ。

ここをおき去りにして、リゾバを紹介することなんて出来ない、お客様はいいものくれてありがとうじゃダメなのだ。いいものくれてありがとう、でもさらにいいものは行動しないとダメなのか・・・でも楽しそうだから行動しよう。

というように9割与えて1割飢えていただくことが必要なのだ。これが徹底して出来るようになるのが、自分の記事は無料では実は読むことが出来ないんだよというマインド。

そして自分の記事は本当は10万以上払わないと読めないけれど、経済的余裕のないあなたに対して無料で読むことを

こちらで許可しているんだからね、ただし、ここから先は本当に10万円払わないとダメだよというマインドである。

繰り返すが、無料の情報を与えるのは9割
有料の線引きは1割だ。

さて、リゾバもわかったので
今度は旅しながら、周りとは違う世界を味わいたい人対だけを集めるブログにしよう。

T いつもとは違う場所で仕事したい人
ついでに仕事の休憩にがつり遊びたい人
ついでに仕事のオフには旅をしたい人

リゾバで得るもの

仕事（お金）
地方の仲間（リゾバできた仲間）
旅、遊び

残りはどの情報を隠すかによる。隠すという言葉はおかしいけれど、どこの情報だけを1割に設定するか。

たいてい、情報教材アフィリエイトなら肝を隠せばいいのだが、実は隠している肝は人の教材の肝だけでなく、その肝から通じて得た自分の見つけた肝なのだ。

人の肝だったら他から買えばいいけれど、それを通して得た、教材に書いていない自分だけ肝はそこからしか手に入れないと得ることが出来ない。

で、そこに徹底して価値を高めて紹介することによって、それを真実と思ってもらう。

考えてみたら同じことを何度も繰り返しているが、それほどここは大切である。

あくまでもリゾバの紹介をしても、結局は自分を売り込んでいることに変わりない。だから、ここから狙って踏んでいただけるのだ、他あるサイトでなく、ここから!!

ということで、僕の1割はどこにするか?

リゾバの肝は仕事と遊びと旅と仲間を手に入れることである。で、僕がもしそこでアルバイトして得た肝があるとしたら、単純に考えたら将来って所かな。

ここは何でもいいのだ、要はリゾバを仮想体験したときに得れるであろう肝を想像する。

こういう想像力も大切になるが、こういう想像力は実際に自分でリゾバに申し込んでアルバイトするか、あるいは過去のアルバイト体験から記憶を探って小説化していくか

妄想しなさいってことになる。

将来の選択において大変重要だったのがリゾバだった

こういう風に、ここを1割にして記事を書こうと思う。といっ
ても何のこっちゃかわからないから、実際に記事を書いて、
その解説を加えながら書くことにしよう。

ちなみに僕は1ヶ月に1人得ればいいほうかなと思っている。
これのニーズしだいではっかばか来るとうれしいけれど。



ここをクリックすれば、報酬が見れるから、それを抑えてお
く、今は0ポイントだから、ここから3ヶ月でどれくらい行くの
かは楽しみなところがある。0だったら申し訳ない（誰に謝っ
ているのか、ささよ）

記事を書くことにする。

といっても自分の妄想で書くのが一つ。
もう一つはここから引用する。

ヤフーニュース

ちなみにYOUTUBEリンクをはれるなら、それも貼り付けておきたいのだ。

でもブログじゃ貼り付けても意味なかったから（リンクは有効だけど）、引用という形で残しておくことにする。

他にもターゲットの設定として、バイト先を決めているなら底をピンポイント攻撃しておけばいい。

ということは最低2記事は書く必要がある。

一つ目：ヤフーニュースなどから引用して、経済に関するっ情報

以下、本編にて